

***Wir sind** seit fast 40 Jahren in der Personal- und Unternehmensberatung tätig und haben beste Kontakte zu erfolgreichen Verkaufs- und Vertriebsorganisationen. Unsere Kunden schätzen unsere langjährige Erfahrung und unsere professionelle Dienstleistung.*

Unsere Kundin ist ein erfolgreiches und wachsendes Schweizer Familienunternehmen, welches seit mehr als 35 Jahren individuelle Sicherheitslösungen für Hausbesitzer anbietet.

Zur Verstärkung des Teams sucht unsere Kundin ein engagiertes, dienstleistungs- und lösungsorientiertes Verkaufstalent **für die Regionen Bern, Baselland, Aargau/Solothurn und/oder Luzern** als

Berater/in im Aussendienst 80% - 100%

Was beinhaltet Ihr neuer Job?

- Sicherheitsberatungen bei Hausbesitzern durchführen.
- Sicherheitslösungen für Einfamilienhäuser erstellen.
- Sicherheitssysteme verkaufen.

Was bringen Sie idealerweise mit?

- Eine gewinnbringende Art und ein selbstsicheres Auftreten
- Ein Machertyp, der extrovertiert und engagiert ist
- Unternehmerische Denkweise
- Ehrgeizig und Abschlussstark
- Schnelle Auffassungsgabe und vernetztes Denken
- Idealerweise zwischen 25 und 50 Jahre jung
- Sprechen perfektes Schweizerdeutsch
- Besitzen einen Führerausweis Kat. B

Was bietet die Arbeitgeberin?

- Innovative und etablierte Produkte und/oder Dienstleistungen
- Abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit mit hoher Selbstständigkeit
- Eine professionelle Schulung und Betreuung
- Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktives und leistungsorientiertes Lohnmodell mit sehr guter Fixentlohnung

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, Lebenslauf mit Foto, Zertifikate, Zeugnisse) per E-Mail.

Fragen zum Job und/oder zum Bewerbungsablauf beantwortet Ihnen **Annina Mühlemann**. Sie freut sich auf Ihren Anruf unter **Tel. 031 924 40 20** oder Ihre E-Mail an info@liwoton.ch.

Weitere interessante Jobs finden Sie auf unserer Homepage www.liwoton.ch/jobs