

**Wir sind** seit fast 40 Jahren in der Personal- und Unternehmensberatung tätig und haben beste Kontakte zu erfolgreichen Verkaufs- und Vertriebsorganisationen. Unsere Kunden schätzen unsere langjährige Erfahrung und unsere professionelle Dienstleistung.

**Unsere Kundin ist** ein erfolgreiches KMU mit Sitz im Kanton Zug, welches seit 1963 auf dem Markt tätig ist. Das Unternehmen hat sich auf die Herstellung und den Vertrieb von hochwirksamen Reinigungskonzentraten in der Schweiz spezialisiert.

Zur Ergänzung des Teams sucht unsere Kundin für **diverse Gebiete in der Deutschschweiz** einen

## Kundenberater im Aussendienst B2B 100%

### Ihre Aufgaben

- Akquise von Neukunden und Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes
- Betreuung und Beratung bestehender Kunden
- Produktdemonstrationen und Anwenderschulungen
- Produktlieferung

### Ihr Profil

- Gewinnende Verkaufspersönlichkeit mit hoher Eigenmotivation und Beharrlichkeit
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb
- Verhandlungsgeschick sowie sicheres und überzeugendes Auftreten
- Hohes Mass an Eigenmotivation
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Führerausweis Kat. B
- Eigenes Fahrzeug

### Unsere Kundin bietet Ihnen

- Gründliche Einführung
- Grossen Gestaltungsfreiraum im Alltag
- Hohe Eigenverantwortung und Selbstständigkeit
- Gebietsexklusivität
- Erfolgsorientierter Lohn mit Provisionsmodell, Spesen und Geschäftstelefon

**Fühlen Sie sich angesprochen?** Dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, Lebenslauf mit Foto, Zertifikate, Zeugnisse) per E-Mail.

Für Fragen steht Ihnen **Annina Mühlemann** unter **Tel. 031 924 40 20** gerne zur Verfügung!

Weitere interessante Jobs finden Sie auf unserer Homepage [www.liwoton.ch/jobs](http://www.liwoton.ch/jobs)