

***Wir sind** seit über 30 Jahren in der Personal- und Unternehmensberatung tätig und haben beste Kontakte zu erfolgreichen Verkaufs- und Vertriebsorganisationen. Unsere Kunden schätzen unsere langjährige Erfahrung und unsere professionelle Dienstleistung.*

Unsere Kundin bietet weltweit Produkte und Dienstleistungen in den Branchen Bau, Elektro, Industrie und weitere an. Unsere Kundin sucht für die **Regionen Zentralschweiz, Zürich und Basel** eine/n

Verkaufsberater/in 80% bis 100% (B2B)

Was bringen Sie mit?

- Ihre Leidenschaft ist der Verkauf und Sie haben bereits Erfahrungen darin gesammelt.
- Sie haben eine abgeschlossene technische Ausbildung.
- Sie besitzen Verhandlungsgeschick, Ausdauer und ein hohes Mass an Eigenmotivation.
- Sie sind ziel- und resultatorientiert.
- Sie haben eine strukturierte Arbeitsweise sowie ein gutes Zeit- und Selbstmanagement.
- Sie erkennen Kundenbedürfnisse und bieten die richtige Lösung.
- Sie verfügen über einen Führerausweis Kat. B.
- Sie sprechen Deutsch oder Schweizerdeutsch.

Was bieten unsere Kunden?

- Herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Innovatives Unternehmen und Produkte
- Zeitgemässe Anstellungsbedingungen
- Respektvolle und wertschätzende Unternehmenskultur

Was bieten wir?

- Unterstützung bei der Auswahl des passenden Arbeitgebers
- persönliche Betreuung im Bewerbungsprozess
- partnerschaftliche Begleitung auf dem Weg zu Ihrem Traumjob

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, Lebenslauf mit Foto, Zertifikate, Zeugnisse) per E-Mail.

Fragen zum Job und/oder zum Bewerbungsablauf beantwortet Ihnen **Annina Mühlemann**. Sie freut sich auf Ihr Anruf unter **Tel. 031 924 40 20** oder Ihre E-Mail an info@liwoton.ch.

Weitere interessante Jobs finden Sie auf unserer Homepage www.liwoton.ch/jobs