

***Wir sind** seit über 30 Jahren in der Personal- und Unternehmensberatung tätig und haben beste Kontakte zu erfolgreichen Verkaufs- und Vertriebsorganisationen. Unsere Kunden schätzen unsere langjährige Erfahrung und unsere professionelle Dienstleistung.*

Unsere Partner sind erfahrene Vertriebsorganisationen (in verschiedenen Gebieten der Schweiz) mit erfolgreichen Verkaufs-Konzepten und innovativen Produkten. Sie suchen Leute mit unternehmerischem Denken, die im Verkauf erfolgreich sein wollen.

Verkaufsberater/in 80% bis 100% (B2B)

Was bringen Sie mit?

- Sie haben bereits im B2B Sales gearbeitet.
- Sie überzeugen durch gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Sie besitzen ein starkes Durchsetzungsvermögen und hohe Eigenmotivation.
- Sie haben ein hohes Mass an Eigenverantwortung und eine proaktive Handlungsweise.
- Sie verfügen über einen Führerausweis Kat. B.
- Sie können einwandfrei in deutscher Sprache kommunizieren, weitere Landessprachen sowie Englisch sind von Vorteil.

Was bieten unsere Partner?

- Wachstums- und Kompetenzpotenzial
- Aufgaben mit grosser Selbstverantwortung
- Herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Interessante und innovative Produkte und/oder Dienstleistungen
- Attraktive Verdienstmöglichkeiten

Was bieten wir?

- Unterstützung bei der Auswahl des passenden Arbeitgebers
- persönliche Betreuung im Bewerbungsprozess
- partnerschaftliche Begleitung auf dem Weg zu Ihrem Traumjob

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, Lebenslauf mit Foto, Zertifikate, Zeugnisse) per E-Mail.

Fragen zum Job und/oder zum Bewerbungsablauf beantwortet Ihnen **Annina Mühlemann**. Sie freut sich auf Ihr Anruf unter **Tel. 031 924 40 20** oder Ihre E-Mail an info@liwoton.ch.

Weitere interessante Jobs finden Sie auf unserer Homepage www.liwoton.ch/jobs